

FaceBlock.io 社交电商运营方案

指导思想：以战养战的游击战

总结一句话就是：分散以发动客户，集中以直播带货！

一，为什么来 faceblock 社交直播带货平台

- 1, Faceblock 会给每一个高质量产品用区块链技术做诚信，不可删改的，可溯源的社交价值背书
- 2, 帮助每个人建立价值名片，实现价值快速的交易
- 3, 挖矿收益

在 faceblock 平台，每个人可以通过自己的直播视频和自己的粉丝一起获得区块链技术创新所能享受的挖矿的收益。通过自己的视频内容增加变现渠道。

- 4, 获得 faceblock 的价值创新的前期挖矿收益：价值指数“慧”，“拾慧”过程，每个人建立自己的营销推广和社交推广，后期可以通过这个工作量获得产品的营销推广的收益提成。
- 5, 对于连续三月月在 faceblock 深度参与的成员，faceblock core group 根据其表现考核可以获得动态股权的机会。

二，如何加入 faceblock 参与自组织社区的运营

- 1, 对于产品提供者，有自己较高产品质量管理的人，能提供客户自己认为的独特价值的食品，商品或者服务能力的资源提

供者。加盟 facebook 的路径建议如下：

A) 去 shop.facebook.io 注册自己的商品店铺，将自己的商品导入自己的店铺，shop.facebook.io 支持从京东，淘宝一键搬迁商品介绍到平台。

B) 在 facebook.io 上发布自己的商品介绍，如果直播的朋友可以将自己的直播主页链接放在 facebook 发布和推广运营。

Facebook 后期将会将推广的内容上链，建立个人的行为信誉保证。所以在平台内部营销要慎重，不要夸大其词，或者做一些不诚信的事情。

C) 在 facebook.io 进行“拾慧”过程，将自己朋友介绍过来，建立自己的个人社交圈，进行行为挖矿。另外 facebook.io 初期给每个人进行了挖矿的行为激励，后期会对奖励减半处理，前期的朋友，越早进入，越有大的机会。

2, 对于没有自己产品的人，但是有时间或者一些客户资源的人

A) 在 facebook.io 进行“拾慧”过程，将自己朋友介绍过来，建立自己的个人社交圈，进行行为挖矿。另外 facebook.io 初期给每个人进行了挖矿的行为激励，后期会对奖励减半处理，前期的朋友，越早进入，越有大的机会。

B) 通过推广代理别人的产品，他人的产品通过自己的推广链接或者朋友介绍购买后，获得相应的提成。